

Naszym Klientem jest międzynarodowa firma oferująca nowoczesne rozwiązania z zakresu wykończenia wnętrz. W związku z rozwojem w Polsce struktur międzynarodowej organizacji, firma poszukuje kandydatów na stanowisko:

Regionalny Manager Handlowy

Nr ref. RMH/1216

Data publikacji oferty: 02.12.2016

Miejsce pracy: Warszawa / cała Polska

Zakres obowiązków:

- Nawiązywanie kontaktów z potencjalnymi klientami i prowadzenie aktywnych działań sprzedażowych (rynek tradycyjny)
- Przygotowywanie ofert oraz negocjowanie cen sprzedaży (i rabatów), zgodnie z polityką cenową firmy
- Przygotowywanie prognoz sprzedażowych
- Przygotowywanie raportów sprzedażowych
- We współpracy z dyrektorem generalnym, przygotowywanie polityki sprzedażowej
- Analiza wydatków związanych z działalnością operacyjną i dbałość o optymalizację kosztów
- Bezpośrednie raportowanie do dyrektora generalnego firmy

Wymagania:

- Wykształcenie wyższe
- Minimum 5 lat doświadczenia zawodowego na stanowisku związanym z aktywną sprzedażą, w tym minimum 3 lata doświadczenia z produktami wyposażenia wnętrz
- Doświadczenie we współpracy z rynkiem tradycyjnym
- Doświadczenie we współpracy z sieciami DIY będzie dodatkowym atutem
- Bardzo dobre zdolności interpersonalne, w tym doskonałe umiejętności komunikacyjne
- Umiejętność rozwiązywania problemów oraz zdolności analityczne umożliwiające interpretację wyników sprzedażowych i trendów rynkowych
- Umiejętność samodzielnej pracy i motywacja wewnętrzna
- Dobra znajomość pakietu Microsoft Office
- Znajomość języka angielskiego będzie dodatkowym atutem
- Prawo jazdy kat. B i mobilność

Oferta:

- praca w dynamicznej, międzynarodowej organizacji
- możliwość dalszego rozwoju zawodowego
- konkurencyjne warunki pracy.

Zgłoszenia:

Osoby zainteresowane ofertą, prosimy o przesłanie aktualnego CV na adres: kontakt@hrintegram.pl i wpisanie w temacie e-maila nr ref. oferty.