

Do międzynarodowej firmy o ugruntowanej pozycji na rynku polskim, działającej w branży materiałów budowlanych, poszukujemy osoby na stanowisko:

Regionalny Przedstawiciel Handlowy (Toruń)

Nr ref. PH-T/0117

Data publikacji oferty: 25.01.2017

Miejsce pracy: Toruń/ woj. kujawsko-pomorskie

Zakres obowiązków:

- Nawiązywanie kontaktów z nowymi klientami oraz utrzymywanie pozytywnych relacji i prowadzenie aktywnych działań sprzedażowych do stałych klientów na rynku inwestycyjnym (wykonawcy, inwestorzy) oraz rynku tradycyjnym.
- Przygotowywanie ofert oraz negocjowanie cen sprzedaży (i rabatów), zgodnie z polityką cenową firmy
- Analizowanie działań konkurencji i reagowanie adekwatnie do potrzeb rynku.
- Przygotowywanie raportów sprzedażowych i raportowanie do dyrektora regionalnego

Wymagania:

- Wykształcenie wyższe lub średnie, najchętniej o profilu budowlanym i/lub handlowym
- Minimum 3 lat doświadczenia zawodowego na stanowisku związanym z aktywną sprzedażą, w tym minimum 2 lata doświadczenia w sektorze materiałów budowlanych
- Doświadczenie we współpracy z firmami wykonawczymi oraz rynkiem tradycyjnym
- Umiejętność rozwiązywania problemów oraz zdolności analityczne umożliwiające interpretację wyników sprzedażowych i trendów rynkowych
- Umiejętność samodzielnej pracy i motywacja wewnętrzna
- Prawo jazdy kat. B i mobilność

Oferta:

- praca w dynamicznej, międzynarodowej organizacji
- możliwość dalszego rozwoju zawodowego
- konkurencyjne warunki pracy.

Zgłoszenia:

Osoby zainteresowane ofertą, prosimy o przesłanie aktualnego CV na adres: kontakt@hrintegram.pl i wpisanie w temacie e-maila nr ref. oferty.